

Die deer GmbH ist ein im Jahr 2019 neu gegründetes, dynamisches und innovatives Start-up-Unternehmen mit Sitz in Calw. Als hundertprozentige Tochterfirma der Energie Calw GmbH widmet sich die deer der Konzeption, dem Aufbau und der Umsetzung ganzheitlicher, nachhaltiger und moderner E-Mobilitätskonzepte, bei denen wir uns unter anderem flexiblen und dynamischen IT-Systemen bedienen.

Wir setzen auf Menschen, die mit uns gemeinsam ihre Chance darin sehen, die Entwicklung in der Mobilitätsbranche nicht nur dynamisch voranzutreiben und etwas zu bewegen, sondern mit ihrer Denkweise stets am Puls der Zeit gemeinsam mit uns das Drehbuch für die Mobilität der Zukunft zu schreiben. Aus diesem Grund suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten

Teamleiter eMobility Sales (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Akquisition von B2B und B2C Kunden sowie intensive Betreuung von Bestandskunden
- Steuerung und Koordination der Vertriebsprozesse von der Akquise bis zur Umsetzung
- Unterstützung bei der Erstellung von Marketing- und Geschäftsstrategien
- Erstellung von Businessplänen, Markt-, Preis- und Wettbewerbsanalysen
- Aufbau, Umsetzung und Überwachung von E-Mobilitätskonzepten unter Beachtung der rechtlichen Rahmenbedingungen
- Entwicklung von Produkten und Dienstleistungen im Bereich der Elektromobilität
- Kontinuierliche Optimierung und Weiterentwicklung aller Prozesse und Produktwelten zur Stärkung der Wettbewerbs-, Innovations- und Zukunftsfähigkeit
- Internes und externes Projektmanagement
- Bereitschaftsdienst für den 24/7-Kundensupport und Promotion

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium, idealerweise ingenieurwissenschaftliches oder wirtschaftswissenschaftliches Studium; energiewirtschaftliche Kenntnisse sind von Vorteil
- Durch Berufserfahrung nachgewiesene Fachkompetenz im Vertriebsbereich sowie die Fähigkeit zur technischen und kaufmännischen Betreuung unserer Kunden
- Führungskompetenz
- Hohes Maß an Eigeninitiative, Verantwortungsbewusstsein, Flexibilität und Belastbarkeit
- Hohe Bereitschaft für Innovations- und Produktentwicklung in der Elektromobilität
- Entscheidungsfreude, Verhandlungsgeschick, Engagement, Durchsetzungsfähigkeit sowie eine exzellente Kunden- und Dienstleistungsorientierung
- Analysevermögen, Risikobewusstsein und Ergebnisorientierung
- Sehr gute Kenntnisse in MS Office, IT-Cloud-Systemen und App-Anwendungen
- Führerschein Klasse B erforderlich

Wir bieten Ihnen

ein anspruchsvolles Aufgabenfeld in einer verantwortungsvollen Position und einen großen Gestaltungsspielraum sowie eine angemessene leistungsorientierte Vergütung. Selbstverständlich steht Ihnen ein e-Firmenwagen auch zur privaten Nutzung zur Verfügung.

Interessiert?

Dann senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen sowie Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an folgende Adresse:

deer GmbH, Personalmanagement, Robert-Bosch-Str. 20, 75365 Calw oder per E-Mail an karriere@deer-mobility.de

Für Fragen steht Ihnen Herr Graef unter der Telefonnummer 07051/1300-61 gerne zur Verfügung. Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!