



Der grüne Hirsch sucht Verstärkung!

Die deer GmbH ist das e-Mobility-Startup der ENCW-Gruppe in Calw. Wir stehen für nachhaltige und digitale Mobilitätslösungen und treiben den Ausbau von Ladeinfrastruktur und das Teilen von elektrischen Fahrzeugen aktiv voran. Mehr Mobilität mit weniger Fahrzeugen - ökologisch und ökonomisch optimiert. Das ist unser Antrieb, um die Verkehrs- und Klimawende aktiv anzugehen.

Aufgrund unseres starken Wachstums suchen wir einen

Technischen Sales Manager Elektromobilität (m/w/d) in Vollzeit am Standort Calw

Deine Aufgaben und Kompetenzen (Kernaufgaben)

- Neukundenakquise im Kommunen- und B2B-Bereich auf verschiedenen Vertriebskanälen
- Kompetente und auf den Kunden abgestimmte Beratung zu unseren Produkten aus der Elektromobilität (Elektrofahrzeuge, E-Carsharing, Ladeinfrastruktur, Ökostrom und Photovoltaik)
- Erstellung von Angeboten und Vertragsunterlagen
- Erstellung und Halten von Präsentationen und Vorträgen
- Unterstützung der Vertriebsleitung in strategischen und organisatorischen Aufgaben
- Vorbereitung und Unterstützung der Besichtigungstermine

Dein Profil (Kernprofil)

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen, Energie oder vergleichbar
- Leidenschaft für Vertrieb und Verkauf
- Starke Kundenkommunikation, Kundenorientierung und Sozialkompetenz
- Hohes Maß an Eigeninitiative, Verantwortungsbewusstsein, Flexibilität und Belastbarkeit
- Führerschein Klasse B

Wir bieten dir (unter anderem)

- ein anspruchsvolles Aufgabenfeld in einer verantwortungsvollen Position
- eine angemessene, leistungsorientierte Vergütung
- ein dynamisches Umfeld, in das du dich einbringen kannst.

Interessiert?

Dann drück aufs Gaspedal und lass uns deine Bewerbungsunterlagen inkl. Gehaltsvorstellung und frühestem Eintrittstermin zukommen:

deer GmbH, Personalmanagement, Robert-Bosch-Straße 20, 75365 Calw, karriere@deer-mobility.de.

Für Fragen steht dir gerne Herr Horst Graef unter 07051/1300-60 zur Verfügung.